

Report Offerte

Analisi mensile delle offerte gas e power

Luglio 2025

- › La crisi mediorientale agita i mercati energetici
- › ARERA: da luglio modifiche a bolletta e CTE
- › MASE: al via il nuovo Elenco Venditori Gas



A cura di **Enelab**
Info report@enelab.it
Web enelab.it/report

Report offerte GAS e POWER

Indagine condotta sulle offerte pubblicate sul Portale Offerte

DISCLAIMER E CONDIZIONI DI UTILIZZO

La raccolta, l'elaborazione e la redazione dei dati e delle informazioni contenute nel presente report sono state effettuate con la massima cura e diligenza professionale rielaborando gli open data del Portale Offerte. La presenza di eventuali inesattezze, errori od omissioni involontarie, anche derivanti da modifiche intervenute successivamente alla data di estrazione dei dati, non possono comportare specifiche responsabilità di Enelab Srl. Il contenuto di questo report viene fornito esclusivamente a scopo informativo e non costituisce in alcun modo consulenza professionale. I mercati energetici sono soggetti a continue variazioni e le informazioni contenute nel presente documento potrebbero non essere aggiornate in tempo reale. Si invita pertanto il lettore a verificare autonomamente l'accuratezza, la completezza e l'attualità delle informazioni utilizzate, nonché ad effettuare le opportune valutazioni in relazione alle proprie esigenze specifiche. Enelab Srl non è responsabile per le decisioni prese in base alle informazioni contenute nel report o per eventuali danni, diretti o indiretti, derivanti dall'utilizzo di tali informazioni. La pubblicazione in formato digitale è registrata con ISSN 3035-3386 e distribuita con Licenza Creative Commons Attribuzione 4.0 Internazionale: ciò significa che è possibile copiarla, distribuirla e comunicarla al pubblico, anche per scopi commerciali, a condizione di attribuire la paternità dell'opera e di indicare se sono state apportate modifiche, come previsto dalla licenza di tipo CC-BY.

GIUGNO 2025

 9 minuti

LO SCENARIO • La guerra tra Israele e Iran, scatenata da raid israeliani contro impianti nucleari e seguita da ritorsioni iraniane, ha agitato i mercati energetici globali e sollevato preoccupazioni tra gli osservatori per i rischi legati al bombardamento di depositi contenenti uranio arricchito al 60% destinato a uso civile. I timori di un possibile blocco dello Stretto di **#Hormuz** – attraverso cui transita quasi un quinto del petrolio e del GNL globale – hanno spinto i prezzi a livelli record con il greggio Brent che ha superato gli 80\$ al barile. Tuttavia, l'annuncio di un cessate il fuoco ha scatenato una rapida correzione, con cali del 6% sul petrolio e di oltre il 10% sul TTF, riportando i prezzi ai livelli di metà giugno. Il 22 giugno, l'assemblea parlamentare iraniana ha approvato una mozione per la chiusura dello Stretto, in risposta agli attacchi USA su siti nucleari, ma la decisione finale è stata affidata al Consiglio supremo per la sicurezza nazionale iraniano. Sebbene lo Stretto non sia stato chiuso, il solo annuncio ha generato tensioni sui mercati, con stime (Goldman Sachs) che ipotizzano quotazioni fino a 110\$ al barile e oltre 74€/MWh sul TTF in caso di blocco anche parziale. In Europa, i mercati hanno mostrato volatilità e reattività: nei giorni finali di giugno il prezzo del gas **#TTF** è rientrato intorno ai 33€/MWh, su livelli inferiori a quelli precedenti l'escalation. Vola il **#PUN** sopra i 110€/MWh, un rialzo del 19% rispetto a maggio. Ad alimentare l'aumento, il caldo intenso che ha spinto la domanda, il maggior ricorso a centrali a gas per coprire il consumo e l'aumento dei prezzi del gas sui mercati internazionali.

COMMISSIONE EUROPEA • La Commissione europea, nel corso di giugno, ha presentato un regolamento destinato a porre fine, entro il 2027, all'importazione di gas e petrolio russo. L'iniziativa, fulcro del piano **#REPowerEU**, prevede il blocco di nuovi contratti di fornitura a partire dal 2026, l'interruzione di quelli a breve termine entro metà giugno 2026, e la cessazione completa dei contratti a lungo termine entro la fine del 2027. In parallelo, sono previste norme che vietano i servizi logistici per **#GNL** destinati alla Russia. Sebbene alcuni Stati – tra cui Austria, Ungheria e Slovacchia – abbiano accolto con scetticismo l'ipotesi di un divieto immediato, la Commissione ha ribadito che questa è l'unica strada per garantire l'autonomia energetica

dell'Unione e ridurre le leve politiche di Mosca. Questo contesto mette a nudo la fragilità dell'approvvigionamento energetico europeo: da un lato, il nuovo regolamento sul gas e petrolio russo mira a ridurre la dipendenza strategica da Mosca; dall'altro, gli eventi geopolitici in Medio Oriente mostrano quanto l'interruzione di rotte come lo Stretto di Hormuz possa alterare drasticamente prezzi e forniture. L'**#Italia**, grazie alle rinnovate infrastrutture per il GNL, sembra avvantaggiata in questa transizione, ma rimane esposta alle fluttuazioni internazionali. Le politiche europee dovranno quindi bilanciare la transizione verso fonti alternative con un robusto monitoraggio dei mercati, programmi di stoccaggio e strategie flessibili per far fronte a possibili shock.

BLACKOUT SPAGNA • Il governo spagnolo ha concluso un'indagine sul blackout del 28 aprile, attribuendo l'evento a guasti tecnici e scelte operative. Il blackout ha colpito Spagna e Portogallo dopo la disconnessione simultanea di tre centrali nell'area di Granada, Badajoz e Siviglia: in meno di venti secondi sono mancati circa 2,2GW di potenza, facendo crollare la frequenza sotto i 48Hz, soglia critica che ha attivato la **#disconnessione** automatica dei carichi e l'isolamento della rete iberica da quella europea. A ciò si è aggiunta una gestione insufficiente della stabilità: alcuni impianti convenzionali, pur presenti, non hanno fornito sufficiente supporto alla rete, aggravando le instabilità. Le rinnovabili, pur coprendo il 70% della domanda, non sono state la causa del blackout: decisivo, invece, il mancato coordinamento tra fonti e la scarsa capacità di risposta alle variazioni di frequenza (ROCOF elevato) che hanno innescato il blackout.

BESSEGHINI • Il 17 giugno, nella sua relazione annuale conclusiva del mandato in scadenza l'8 agosto 2025, il presidente ARERA Stefano Besseghini ha evidenziato le **#sfide** strutturali del settore energetico: volatilità dei prezzi, necessità di adeguati segnali di mercato e transizione verso un mix più resiliente. Secondo Besseghini, i prezzi dell'energia, pur rientrati dai picchi del 2022, restano esposti a shock esterni e dunque l'obiettivo della regolazione non può essere il contenimento artificiale dei costi, ma la stabilità a lungo termine. Riguardo al

nucleare, ha invitato a una valutazione tecnico-economica basata su tempi, costi e compatibilità con le dinamiche di rete, evitando approcci semplificati. In parallelo, ha difeso il ruolo dell'Autorità come garante di equilibrio tra innovazione, protezione del consumatore e sostenibilità economica, nel rispetto dei suoi compiti regolatori. Fonti vicine al dibattito politico indicano che il **#successore** di Besseghini potrebbe provenire dalla Lega, forte della sua presenza nelle Commissioni Ambiente e Attività produttive. Il nome più accreditato è Paolo Arrigoni, presidente del GSE e figura di riferimento del partito. In lizza anche Massimo Beccarello, economista di area centrodestra, Lorena De Marco, dirigente tecnica del MASE, e Bernardo Pizzetti, direttore della CSEA. Le trattative in corso segnalano l'interesse della maggioranza nel definire il nuovo Collegio ARERA, in scadenza ad agosto 2025.

NUOVA BOLLETTA 2.0 E 156/2025/R/COM ● La bolletta *"deve parlare in modo comprensibile a tutti, senza rinunciare al rigore informativo necessario per chi desidera approfondire"*. Questo, secondo Besseghini, il presupposto del nuovo impianto normativo dettata dalla 315/2024/R/com che ha approvato la disciplina della "Bolletta dei clienti finali di energia". Il nuovo modello di bolletta, in vigore dal 1° luglio, prevede un **#frontespizio** standardizzato, comune a tutti i venditori, che evidenzia in prima pagina elementi chiave come importo, scadenza e tipologia contrattuale. A questa sintesi seguono strumenti pensati per facilitare la lettura e il confronto: lo **"#Scontrinodell'Energia"**, che scompone la spesa secondo la formula quantità × prezzo, e il **"#BoxOfferta"**, che sintetizza le condizioni economiche essenziali del contratto per verificarne la correttezza e confrontare efficacemente le tariffe. Anche la 156/2025/R/COM da luglio introduce ulteriori misure per aumentare la trasparenza e la confrontabilità delle offerte per i clienti domestici. I venditori dovranno illustrare separatamente nei contratti l'incidenza **#percentuale** dei corrispettivi relativi alla vendita, alla rete e agli oneri generali di sistema. Inoltre, saranno tenuti a pubblicare sul proprio **#sitoweb**, per ciascuna offerta, il codice offerta, la documentazione contrattuale e la Scheda sintetica, garantendo un accesso chiaro e facile agli utenti.

APPELLO ARERA STG ● Il 30 giugno è scaduta la possibilità per gli utenti vulnerabili di migrare al Servizio a Tutele Graduali che garantirebbe loro un risparmio annuale di circa **#113euro** rispetto alla Maggior Tutela. Nonostante le sentenze del TAR Lombardia abbiano annullato le precedenti delibere 10/2025/R/eel e 48/2025/R/eel, ARERA, con la 254/2025/C/eel, ha deliberato di proporre appello avverso le sentenze del TAR e ha quindi confermato e precisato, con 267/2025/R/eel, la disciplina per l'accesso dei clienti vulnerabili ad STG, ribadendo il diritto dei gestori STG a un'adeguata **#compensazione** per eventuali oneri aggiuntivi al fine di garantire l'equilibrio economico-finanziario e la continuità del servizio.

NUOVO EVG ● Con il decreto n. 85 del 19 maggio 2025, il Ministero dell'Ambiente e della Sicurezza Energetica (MASE) ha istituito il nuovo Elenco dei Venditori di Gas naturale (**#EVG**), misura volta a rafforzare trasparenza e affidabilità del mercato, seguendo l'esempio del registro EVE realizzato per il settore elettrico. Il provvedimento, in vigore dal 4 luglio, definisce requisiti stringenti per le aziende che operano nella vendita gas.

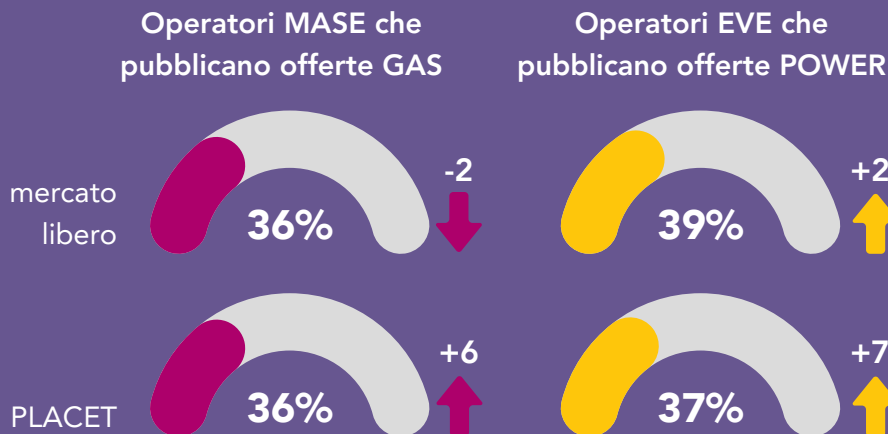
Per iscriversi all'EVG, le società dovranno garantire **#soliditàfinanziaria** con capitale sociale minimo di 100.000 euro interamente versato, essere costituite come **#societàdicapitali**, prevedere esplicitamente l'attività di vendita di gas nell'**#oggettosociale** e dimostrare l'**#onorabilità** di amministratori e legali rappresentanti. La transizione prevede una fase di adeguamento per le imprese già attive, iscritte inizialmente in via provvisoria, che dovranno presentare domanda di mantenimento entro 90 giorni dimostrando il possesso dei requisiti. Entro 45 giorni dall'entrata in vigore del decreto, il MASE renderà disponibile la piattaforma telematica e la modulistica per l'iscrizione.

TARIFE Q3 2025 ● Dal 1° luglio ARERA ha aggiornato alcune componenti tariffarie di energia elettrica e gas (riquadro B3). Per il **#power**, l'aumento è dovuto in buona parte alle previsioni di prezzi all'ingrosso più elevati, sostenuti dalla crescente domanda legata alla normale stagionalità estiva. Contribuiscono al rialzo anche i maggiori costi per il mercato della capacità, poiché nel periodo estivo si concentrano le ore di massima domanda (critiche per l'adeguatezza del sistema), per il servizio di dispacciamento e per le spese di aggregazione delle misure. Infine, l'aggiornamento include la revisione annuale di alcune componenti per garantire l'equilibrio del sistema: vengono ritoccate la PCV e la DISPBT per la tutela dei clienti vulnerabili e i corrispettivi di perequazione per le tutele graduali (CPSTG, CPSTGM e CPSTGD). Nessun cambiamento per ASOS e ARIM. Per il **#gas**, dal 1° luglio entrano in vigore nuovi valori delle componenti RET e RE, aggiornate per includere, secondo le stime del GSE, una quota del 14,04% del loro gettito complessivo destinata agli oneri dei certificati bianchi (TEE). Inoltre, a partire dal 1° gennaio, sarà valorizzata la componente CRVFG, finora a zero, per finanziare il meccanismo di copertura dei ricavi per la rigassificazione del GNL, subordinatamente all'autorizzazione della CE in materia di aiuti di Stato. La crescita dei **#previsionali** di gas (+3,7%) e luce (+3,3%) incrementa la stima della spesa annua delle offerte indicizzate per i clienti tipo. L'effetto combinato di tali aumenti, insieme al rialzo delle componenti regolate – RE per il gas e soprattutto PD per il power – determina un incremento complessivo di +76 €/anno nella tutela gas e luce rispetto a maggio (riquadri E1 ed E2).

RANKING OFFERTE ● Mentre continuano a crescere le offerte sul PO, incluse le PLACET (riquadro A2), sul fronte componenti impresa restano stabili gli IC delle offerte a fisso, così come gli spread (IC) delle offerte variabili, la cui spesa aumenta solo per effetto dei previsionali (riquadro E3). Il mercato libero domestico, come da tendenza consolidata, supera quello tutelato (STG esclusa), trainato perlopiù da operatori non TIMR. A guidare il variabile domestico, sia gas che power, è ancora **#ENJOYENERGY** con le "SuperPromoWeb" indicizzate a PSBIL e PUN. Nel fisso luce, la monoraria di **#ITALIAGASELUCE** conquista il primato del comparto, mentre nel fisso gas spicca ancora **#E.ON** con la "gas click amico". Ancora leader locali **#DOLOMITI** e **#VIVIENERGIA** nel gas e **#CVA** nel power, con le consuete offerte attivabili solo su aree geografiche circoscritte (riquadri C1 e D1). Più frammentato il panorama non domestico (C2 e D2), dove **#IDEAENERGIA** si presenta con un'offerta a prezzo fisso particolarmente aggressiva.

OPERATORI E OFFERTE NEL PO

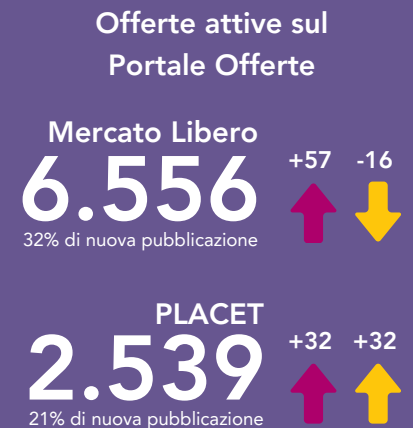
Operatori abilitati che pubblicano sul PO



Analisi condotta sugli operatori che pubblicano sul Portale Offerte rispetto al totale dei soggetti abilitati rispettivamente all'albo MASE, all'albo EVE e presenti in almeno un albo. Le frecce e il relativo valore indicano la variazione del numero di operatori che pubblicano offerte rispetto al mese precedente.

A1

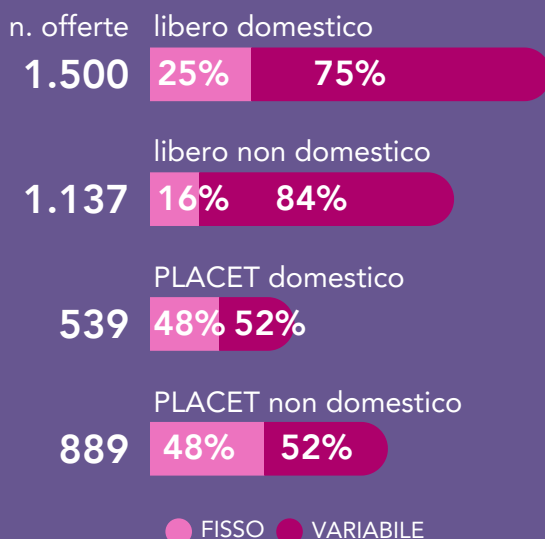
Offerte attive sul PO



Analisi condotta sulle 9.095 offerte. Le frecce e i relativi valori indicano la variazione assoluta per gas e luce rispetto al mese precedente.

A2

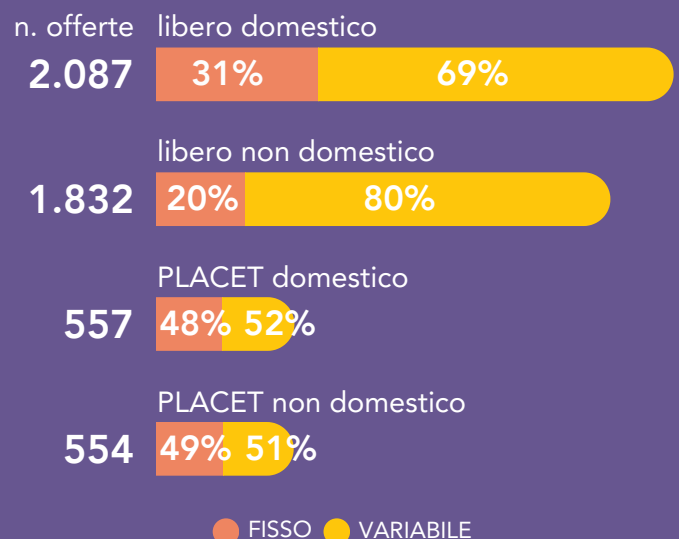
Tipologia offerte GAS



Analisi condotta su 4.065 offerte gas.

A3

Tipologia offerte POWER



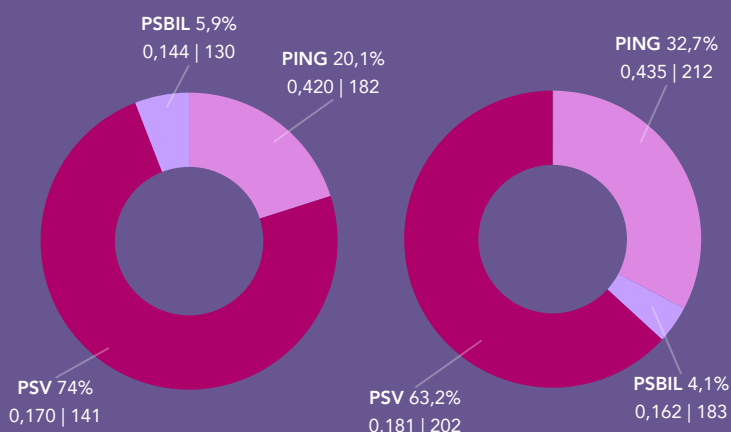
Analisi condotta su 5.030 offerte power.

A4

Offerte variabili GAS

Cliente domestico

Cliente non domestico



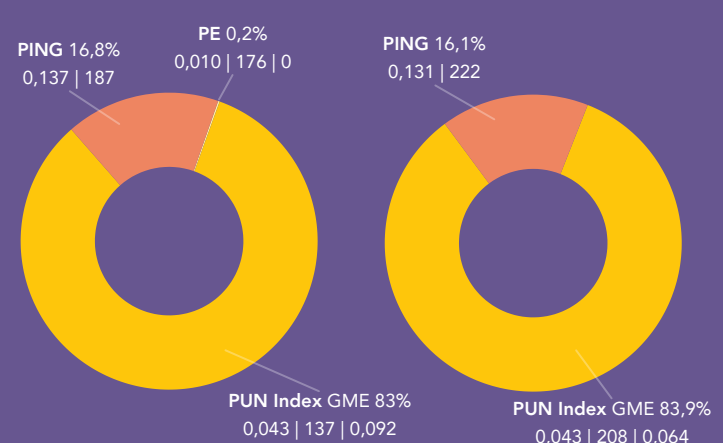
Analisi condotta su 2.819 offerte variabili. Fra le parentesi è indicato, per ciascun indice, l'IC medio in €/Smc e l'ICF medio in €/anno. I grafici non includono le offerte a TTF e a CMEM, numericamente non significative.

A5

Offerte variabili POWER

Cliente domestico

Cliente non domestico



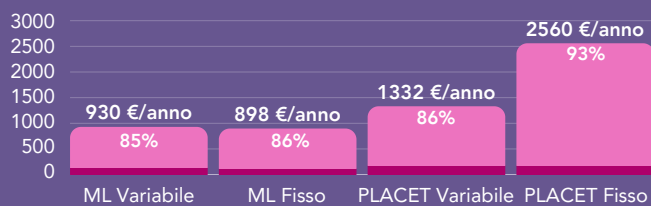
Analisi condotta su 3.475 offerte variabili. Fra le parentesi è indicato, per ciascun indice, l'IC medio in €/kWh, l'ICF medio in €/anno e l'IP medio in €/kW.

A6

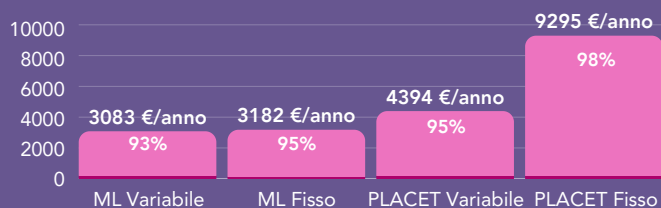
SPESA MATERIA E ALTRI CORRISPETTIVI

Composizione spesa materia GAS

Cliente domestico



Cliente non domestico

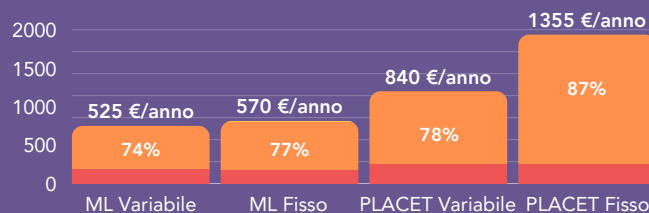


ICF IC

Analisi condotta su 4.065 offerte GAS. In alto la media della spesa materia per ciascun cluster. La percentuale corrisponde al peso dell'IC sul totale materia. **B1**

Composizione spesa energia POWER

Cliente domestico



Cliente non domestico



ICF IC IP

Analisi condotta su 5.030 offerte POWER. In alto la media della spesa energia per ciascun cluster. La percentuale corrisponde al peso dell'IC sul totale materia. **B2**

Valorizzazioni componenti GAS e POWER in vigore dal 1° luglio



powered by

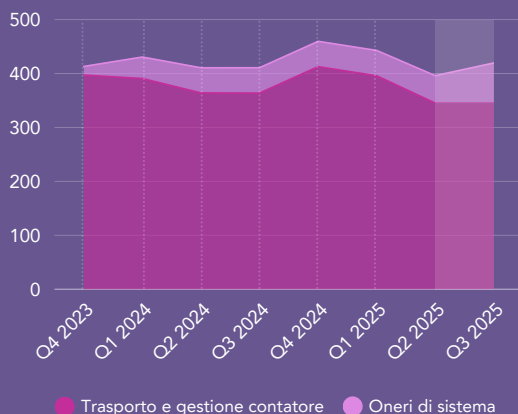
ilportaletariffe.it

● GAS ● POWER

La rappresentazione considera le nuove valorizzazioni in vigore da Luglio e non include gli indici CMEM, PSBIL, PUN INDEX, IG INDEX, PE, CEL, CELD, CELM. **B3**

Spesa annua per l'uso della rete e per gli oneri generali di sistema

Cliente domestico GAS

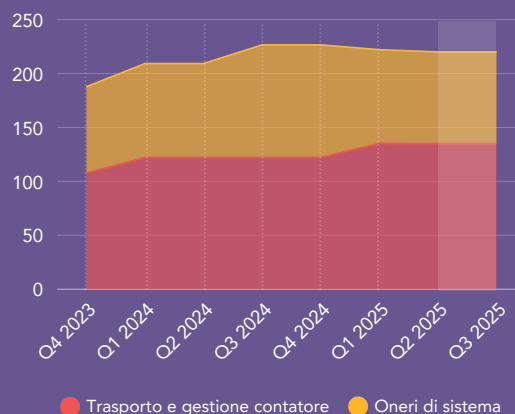


Variazione
Q2 2025 - Q3 2025
+5,9%
+23 €/anno

0%
0 €/anno

Trasporto e gestione contatore Oneri di sistema

Cliente domestico POWER



Trasporto e gestione contatore Oneri di sistema

Le rappresentazioni confrontano i valori trimestrali della spesa annua per per l'uso della rete e per gli oneri generali di sistema, calcolati sul cliente tipo domestico. **B4**

Offerte GAS per cambio fornitore nel mercato libero domestico

Migliori offerte fisse nazionali

- E.ON ENERGIA** 2,5/5 4/5
E.ON gas click amico new
1.079 €/anno
0,43 €/Smc | 78 €/anno
- TATE** 3,8/5 4,5/5
G-501
1.081 €/anno
0,42 €/Smc | 96 €/anno
- GESAM** 1,8/5 4,3/5
Segno-V-Gas Fix Light
1.111 €/anno
0,46 €/Smc | 72 €/anno

Migliore offerta fissa locale

- 
- DOLOMITI ENERGIA** 2,3/5 4,5/5
Mitica gas 24 web
1.038 €/anno
0,36 €/Smc | 144 €/anno
Non attivabile in Campania

Migliori offerte variabili nazionali

- ENJOY ENERGY** 4,1/5 ND
SuperPromoWeb primavera 2025
1.037 €/anno
PSBIL + 0,05 €/Smc | 0 €/anno
- GALA** 1,7/5 ND
Gala - gas prezzo leggero
1.046 €/anno
PSBIL + 0,02 €/Smc | 58 €/anno
- YES ENERGY** 4,4/5 4,8/5
Yes zero gas
1.061 €/anno
PSV + 0,03 €/Smc | 60 €/anno

Migliore offerta variabile locale

- 
- VIVI ENERGIA** 2,9/5 4,4/5
VIVicaldo gas
960 €/anno
PSV + 0 €/Smc | 0 €/anno
Attivabile in alcune province (*)

Analisi condotta sulle offerte GAS per cliente domestico aventi i seguenti prerequisiti: attivabili per almeno un giorno per cambio fornitore, nessun obbligo di servizi accessori a pagamento o assimilabili. La spesa annua è calcolata sul cliente tipo domestico in Ambito Centrale (valori Q2 2025). I valori in €/anno sono arrotondati all'intero più vicino.
(*) Vendibile nelle province di Novara, Varese, Como, Milano, Bergamo, Brescia, Verona, Terni, Viterbo, Roma, Lodi, Verbano-Cusio-Ossola, Monza Brianza.

Legenda: Google Trustpilot

C1

Offerte GAS per cambio fornitore nel mercato libero non domestico

Migliori offerte fisse nazionali

- ENERGIAPULITA** 1,2/5 2,9/5
Impresa premium fix
4.090 €/anno
0,46 €/Smc | 79 €/anno
- YADA ENERGIA** 4,2/5 4,5/5
NeN Gas Special 60
4.141 €/anno
0,46 €/Smc | 120 €/anno
- DOLOMITI ENERGIA** 2,3/5 4,5/5
Mitica gas24 100% compensa CO2 business
4.241 €/anno
0,47 €/Smc | 180 €/anno

Migliore offerta fissa locale

- 
- ESTRA** 2,6/5 1,9/5
Relax gas
4.514 €/anno
0,53 €/Smc | 168 €/anno
Attivabile in aree definite dall'operatore

Migliori offerte variabili nazionali

- GALA** 1,7/5 ND
Gas condominio flex
4.029 €/anno
PSBIL + 0,03 €/Smc | 144 €/anno
- EGOGREEN** 3,3/5 ND
Business gas egoseac
4.043 €/anno
CMEM + 0,02 €/Smc | 203 €/anno
- ENERGIAPULITA** 1,2/5 2,9/5
Impresa premium index
4.054 €/anno
PSV + 0,05 €/Smc | 79 €/anno

Migliore offerta variabile locale

- 
- HERA (varie società)**
Prezzo netto relax condominio gas
4.081 €/anno
PSV + 0,05 €/Smc | 85 €/anno
Attivabile in aree definite dall'operatore

Analisi condotta sulle offerte GAS per cliente non dom. aventi i seguenti prerequisiti: attivabili per almeno un giorno per cambio fornitore, nessun obbligo di servizi accessori a pagamento o assimilabili. La spesa annua è calcolata sul cliente tipo non dom. in Ambito Centrale (valori Q2 2025). I valori in €/anno sono arrotondati all'intero più vicino.

Legenda: Google Trustpilot

C2

Offerte POWER per cambio fornitore nel mercato libero domestico

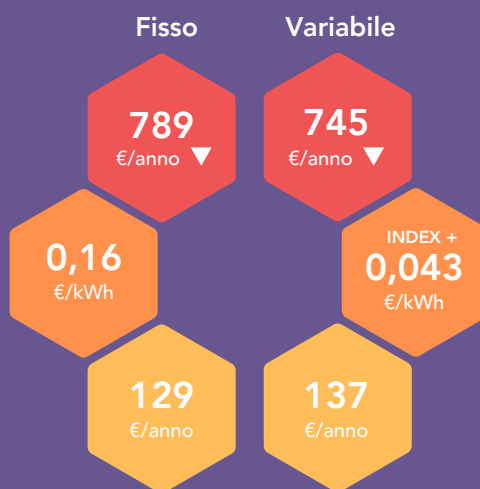
Migliori offerte fisse nazionali

- ITALIA GAS E LUCE** 4,9/5 3,7/5
Sottocosto IGL prezzo fisso monorario
573 €/anno
0,124 €/kWh | 18 €/anno
- ENJOY ENERGY** 4,1/5 ND
SuperPromoWeb primavera 2025 fix
624 €/anno
0,150 €/kWh | 0 €/anno
- WEKIWI** 1/5 2,6/5
EE Tutto chiaro fix
627 €/anno
0,132 €/kWh | 51 €/anno

Migliore offerta fissa locale

- 
- CVA ENERGIA** ND ND
CVA 7
564 €/anno
0,114 €/kWh | 36 €/anno
Attivabile in Valle d'Aosta

Valori medi



● STIMA SPESA ANNUA ● IC ● ICF

Migliori offerte variabili nazionali

- ENJOY ENERGY** 4,1/5 ND
SuperPromoWeb primavera 2025
613 €/anno
PUN + 0,023 €/Smc | 0 €/anno
- EFFICIENZA ENERGIA** 3,4/5 ND
Bright customer special 1.1
622 €/anno
PUN + 0,026 €/kWh | 1 €/anno
- ITALIA GAS E LUCE** 4,9/5 3,7/5
Sottocosto IGL
625 €/anno
PUN + 0,029 €/kWh | -3 €/anno

Migliore offerta variabile locale

- 
- CVA ENERGIA** ND ND
CVA easyflex
507 €/anno
PUN + 0,015 €/kWh | -80 €/anno
Attivabile in Valle d'Aosta

Analisi condotta sulle offerte POWER per cliente domestico aventi i seguenti requisiti: attivabili per almeno un giorno per cambio fornitore, nessun obbligo di servizi accessori a pagamento o assimilabili. La spesa annua è calcolata sul cliente tipo domestico (valori Q2 2025) considerando anche l'IP medio.

I valori in €/anno sono arrotondati all'intero più vicino.

Legenda: Google Trustpilot

D1

Offerte POWER per cambio fornitore nel mercato libero non domestico

Migliori offerte fisse nazionali

- IDEA ENERGIA** ND 3,2/5
202010 PROMO CAMBIO CASA
2.179 €/anno
0,095 €/kWh | 37 €/anno
- YADA ENERGIA** 4,2/5 4,5/5
NeN Luce Special 60
2.700 €/anno
0,139 €/kWh | 120 €/anno
- FRISBI** ND 4,5/5
Star business PO
2.735 €/anno
0,149 €/kWh | 59 €/anno

Migliore offerta fissa locale

- 
- CVA ENERGIA** ND ND
CVA setteAnni sicura
2.372 €/anno
0,114 €/kWh | 45 €/anno
Attivabile in Valle d'Aosta

Valori medi



● STIMA SPESA ANNUA ● IC ● ICF

Migliori offerte variabili nazionali

- GAS POLLINO** 4/5 ND
Index gas Pollino PUN+0,02
2.574 €/anno
PUN + 0,006 €/kWh | 108 €/anno
- PENISOLA GAS E POWER** ND ND
PUN_3F_IMP_6.5_QF_0
2.637 €/anno
PUN + 0,023 €/kWh | 1 €/anno
- DENCO** 4,3/5 ND
Smart energy business flex
2.648 €/anno
PUN + 0,016 €/kWh | 72 €/anno

Migliore offerta variabile locale

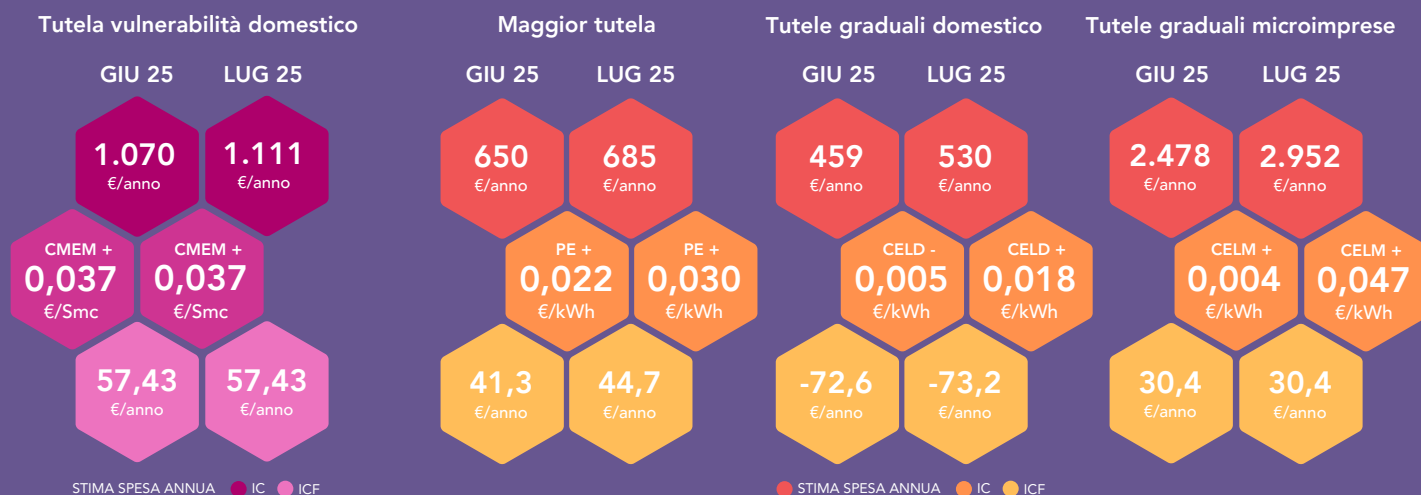
- 
- CVA ENERGIA** ND ND
CVA easyflex
2.534 €/anno
PUN + 0,015 €/kWh | -30 €/anno
Attivabile in Valle d'Aosta

Analisi condotta sulle offerte POWER per cliente non domestico aventi i seguenti requisiti: attivabili per almeno un giorno per cambio fornitore, nessun obbligo di servizi accessori a pagamento o assimilabili. La spesa annua è calcolata sul cliente tipo non domestico (valori Q2 2025). considerando anche l'IP medio. I valori in €/anno sono arrotondati all'intero più vicino.

Legenda: Google Trustpilot

D2

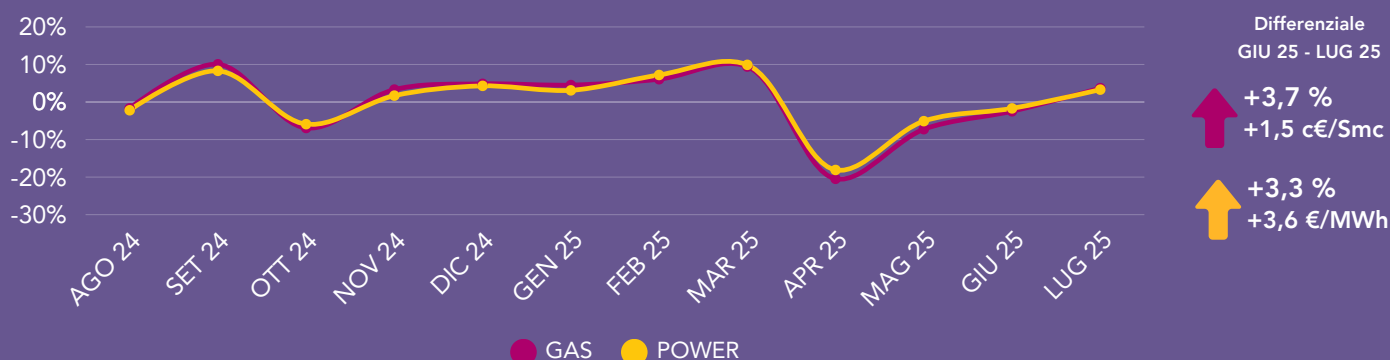
Valori cliente tipo tutela vulnerabilità, maggior tutela e tutele graduali



La spesa annua della Tutela della vulnerabilità è calcolata sul cliente tipo gas domestico in Ambito Centrale, quella della Maggior Tutela e della Tutela Graduale domestica sul cliente tipo power domestico, quella della Tutela graduale delle microimprese sul cliente tipo power non domestico (valori Q3 2025).

E1

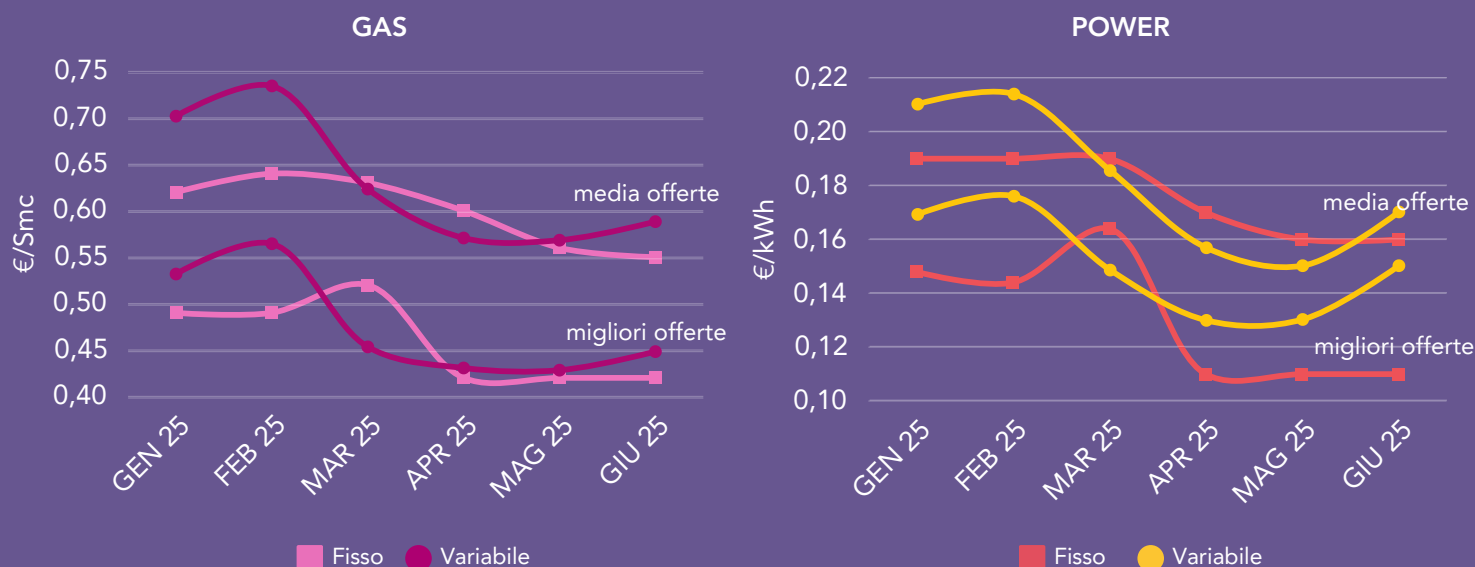
Differenziale quotazioni previsionali



Il differenziale replica la variazione mensile dei previsionali degli indici gas e power, derivandola dai valori di spesa annua della Tutela. Lo scostamento di un previsionale rispetto al mese precedente può aiutare a comprendere se gli operatori dei mercati delle commodity stiano confermando le aspettative sull'andamento dei prezzi all'ingrosso (il differenziale tende a zero) o, al contrario, rivalutando gli scenari sulla base di nuove dinamiche economiche, geopolitiche o settoriali emerse nel frattempo.

E2

Confronto storico prezzi fissi e prezzi variabili sul PO



Le rappresentazioni raffigurano l'andamento degli IC delle offerte fisse e variabili GAS e POWER negli ultimi 6 mesi, distinte per valori medi di mercato e tariffe più competitive. Per le offerte variabili vengono presi come riferimento gli indici PSV e PUN (al lordo delle perdite, su fasce orarie ponderate con pesi percentuali standard).

E3

METODOLOGIA

Il presente report analizza le offerte vendibili singolarmente (non dual) pubblicate sul Portale Offerte con almeno un giorno di visibilità nel periodo di riferimento. Per ciascun operatore viene selezionata esclusivamente l'offerta più competitiva, applicando, in caso di parità economica tra più offerte dello stesso operatore, un criterio di prevalenza basato sulla maggiore durata contrattuale o, in subordine, sull'ordine cronologico di pubblicazione. L'esclusione si estende anche alle offerte che, pur pubblicate, presentano errori manifesti, accertabili attraverso la loro successiva ripubblicazione con contenuti rettificati.

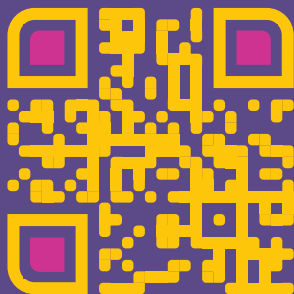
DEFINIZIONI

Di seguito si riportano le definizioni della terminologia più frequente. L'elenco e le definizioni non esauriscono la complessità della materia. Si raccomanda la lettura e l'interpretazione con professionisti in grado di comprendere nel dettaglio i concetti tecnici e gli approfondimenti presentati in questo report.

- ❖ **Operatori MASE:** elenco dei soggetti abilitati alla vendita di gas naturale ai clienti finali, gestito dal Ministero dell'ambiente e della sicurezza energetica. Il report considera solo le società abilitate alla vendita di gas naturale.
- ❖ **Operatori EVE:** elenco dei soggetti abilitati alla vendita di energia elettrica ai clienti finali, gestito dal Ministero dell'ambiente e della sicurezza energetica.
- ❖ **Soggetti TIMR:** esercenti la vendita al dettaglio che forniscono più di 50.000 punti di prelievo e/o di riconsegna.
- ❖ **Stima spesa annua:** stima della spesa su base annua così come definita dai criteri di calcolo di cui all'articolo 17 dell'Allegato A, deliberazione 51/2018 per il cliente tipo.
- ❖ **Spesa materia:** stima della spesa su base annua della sola materia gas naturale (senza Oneri di sistema e Trasporto e gestione contatore) così come definita dai criteri di calcolo di cui all'articolo 17 dell'Allegato A, deliberazione 51/2018 per il cliente tipo.
- ❖ **Spesa energia:** stima della spesa su base annua della sola materia energia power (senza Oneri di sistema e Trasporto e gestione contatore) così come definita dai criteri di calcolo di cui all'articolo 17 dell'Allegato A, deliberazione 51/2018 per il cliente tipo.
- ❖ **ICF:** costo fisso anno, calcolato come sommatoria di tutti i corrispettivi unitari relativi alla materia prima energia/materia gas naturale in termini di €/anno.
- ❖ **IC:** costo per consumi, calcolato come la sommatoria di tutti i corrispettivi unitari relativi alla materia prima energia, in €/kWh, e, per la materia gas, in €/Smc.
- ❖ **IP:** costo per potenza impegnata (energia elettrica) calcolato come la sommatoria di tutti i corrispettivi unitari relativi alla materia prima energia in €/kW.
- ❖ **Cliente tipo domestico:** per il GAS si intende utenza di tipo domestico, ambito centrale, contatore tipo <G6, consumo 1400 Smc/anno; per il POWER si intende utenza di tipo domestico residente, potenza 3 kW e consumo 2700 kWh/anno.
- ❖ **Cliente tipo non domestico:** per il GAS si intende: utenza di tipo non domestico, ambito centrale, contatore tipo G10-G40, consumo 5000 Smc/anno; per il POWER si intende: utenza di tipo non domestico, potenza 10 kW e consumo 10000 kWh/anno.
- ❖ **Tutela della vulnerabilità:** è la fornitura di gas a condizioni economiche e contrattuali stabilite dall'Autorità, destinata esclusivamente ai clienti domestici identificati come vulnerabili ai sensi del decreto-legge 115/22.
- ❖ **Maggior tutela:** è la fornitura di energia elettrica a condizioni economiche e contrattuali regolate dall'Autorità, destinato esclusivamente ai clienti domestici vulnerabili che non hanno un venditore nel mercato libero.
- ❖ **Servizio a tutele graduali domestico:** è la fornitura di energia elettrica che dall'1 luglio 2024 è riservata ai clienti domestici diversi dai clienti vulnerabili, che non hanno un contratto di mercato libero.
- ❖ **Servizio a tutele graduali microimprese:** è rivolto a a) microimprese (meno di 10 dipendenti e fatturato annuo non superiore a 2 milioni di euro) titolari di soli punti di prelievo con potenza contrattualmente impegnata non superiore a 15 kW, b) clienti non domestici diversi dalle microimprese titolari di soli punti di prelievo con potenza contrattualmente impegnata non superiore a 15 kW che non hanno un fornitore sul mercato libero.

Il Report Offerte è realizzato da

enelàb
Energy Expertise Laboratory



Dati elaborati con

offeringlab **OL**  **ilportaletariffe.it**



ISSN 3035-3386



Licenza Creative Commons Attribuzione 4.0 Internazionale (CC-BY)

Report Offerte | Responsabile intellettuale: Enelab Srl, via Traversa Fiorentina 10, 59100 Prato.

Pubblicazione digitale a cadenza mensile disponibile su www.enelab.it/report. Il numero di giugno è stato pubblicato in data 04/07/2025.

(*) Nella raffigurazione in copertina: cupole multicolori presso l'isola di Hormuz, Iran, con nave GNL sullo sfondo.